Wilson Guerra Rojas

Atacama, Copiapó • wi.guerra@outlook.com • +56 9 4905 6810

Resumen Profesional.

Ingeniero Civil en Computación e Informática con más de 7 años en abastecimiento, compras y contratos para proyectos de minería, energía, construcción y plantas desaladoras, en compañías multinacionales. He liderado licitaciones y contratos de servicios críticos —transporte, seguridad, catering, alojamiento, ingeniería y suministros— trabajando con SAP Ariba, SAP MM y Procur-e, y apoyándome en metodología TCO y análisis técnico-económico para adjudicar con criterio y conseguir ahorros reales. Hoy complemento esa trayectoria desarrollando, de forma independiente, soluciones de automatización e inteligencia artificial para empresas. Me muevo con soltura en entornos exigentes y trabajo orientado a resultados, orden y cumplimiento.

Experiencia Profesional en Abastecimiento.

1. AUTOMATIZACIÓN DE PROCESOS E IA — INDEPENDIENTE.

Copiapó, Chile • Remoto

Consultor y Desarrollador de Soluciones. junio de 2025 – Actualidad

Funciones:

Desarrollo soluciones de automatización e inteligencia artificial para empresas de distintos rubros. Integro agentes conversacionales, flujos de trabajo automatizados, tableros de gestión y sistemas de cotización y abastecimiento, conectando la operación con canales como WhatsApp, correo y web.

Logros:

- Clínica Estética Munay (Cuidado Personal), Copiapó: automaticé el agendamiento, la atención y el seguimiento de pacientes, junto con la gestión de redes sociales.
- Amondaca (arriendo de equipos y maquinaria): implementé el control de arriendos, el estado de la flota y las alertas de operación.
- Equipment Solutions Chile SpA: automaticé procesos de cotización y gestión comercial.
- Oca Global: elaboré la ingeniería y las bases técnicas para la automatización de un laboratorio químico.

2. STRACON CHILE SpA.

Copiapó, Chile

Encargado de Compras & Contratos. 07 de marzo de 2025 – 31 de mayo de 2025

Proyecto: *Fénix Gold.*

Funciones:

Levanté y puse en marcha el área de Compras y Contratos del proyecto desde cero: recogí los requerimientos con las áreas usuarias, preparé las bases de licitación y cerré los contratos de servicios clave (transporte, seguridad, repuestos, alojamiento y maestranzas) en SAP Ariba, cuidando la trazabilidad y el cumplimiento contractual.

Logros:

- Dejé operativo el proceso de Compras & Contratos y su flujo en SAP Ariba partiendo desde cero.
- Amplié la base de proveedores de la Región de Atacama con prospección y calificación en terreno.
- Ahorros por gestión sobre US$105M en el gasto gestionado.

3. SUPPLYNET SpA.

Santiago & Copiapó, Chile

Especialista de Contratos. 08 de noviembre de 2024 – 28 de febrero de 2025

Proyecto: *Caserones – Lundin Mining.*

Funciones:

Ingeniero de contratos en faena. Llevé licitaciones estratégicas de servicios generales, inspección técnica (ITO), suministros y transporte, comparando ofertas con metodología TCO y preparando los informes de recomendación. Gestioné el ciclo completo en SAP Ariba Sourcing y SAP MM.

Logros:

- Amplié líneas de crédito con proveedores estratégicos según su estado de resultados.
- Sumé nuevos proveedores locales a la cartera del proyecto.

4. AMECO CHILE SpA.

Santiago & Copiapó, Chile

Especialista de Contratos. 24 de abril de 2024 – 06 de noviembre de 2024

Proyecto: *Caserones, Zaldívar, Salvador y Centinela.*

Funciones:

Atendí necesidades operacionales de varias faenas desde casa matriz: investigué proveedores, analicé cotizaciones, negocié términos y condiciones y preparé los contratos, coordinando con Legal, Prevención de Riesgos y la supervisión en terreno para cumplir el estándar del cliente.

Logros:

- Acorté los tiempos de respuesta al cliente interno consolidando compras y proveedores.
- Ahorros por gestión sobre US$55M en el gasto gestionado.

5. PREGO SpA.

Online, Chile

Especialista de Contratos. 13 de diciembre de 2023 – 15 de abril de 2024

Proyecto: *Caserones – Lundin Mining.*

Funciones:

Ingeniero de contratos online, apoyando las licitaciones estratégicas de clientes internos de distintas áreas. Comparé ofertas con metodología TCO y matriz de riesgo, y elaboré los análisis técnico-económicos para respaldar cada adjudicación.

Logros:

- Entregué análisis técnico-económicos que agilizaron la decisión de adjudicación.
- Amplié líneas de crédito con proveedores estratégicos según su estado de resultados.

6. ACCIONA PATACHE S.A.

Santiago & Iquique, Chile

Encargado de Compras & Contratos. 23 de marzo de 2022 – 13 de octubre de 2023

Proyecto: *Planta Desaladora – Collahuasi.*

Funciones:

Evalué las necesidades de las distintas disciplinas y resolví los temas de abastecimiento y financieros del cliente interno. Ejecuté licitaciones estratégicas de alto impacto —catering, seguridad, alojamiento, salas eléctricas con FCA, arqueología, servicio marítimo, tuneladora, PTAS/PAP, ingeniería y rack de Ósmosis Inversa— y compras spot (fierro, madera, ferretería, insumos eléctricos, entre otros), operando bajo Procur-e (licitaciones sobre CLP$100M) y SAP Ariba.

Logros:

- Me trasladé a Iquique para tomar el liderazgo de compras en faena y mejorar la coordinación con proveedores y áreas operativas.
- Ahorros por gestión sobre US$700M en el gasto gestionado.

7. EIFFAGE ENERGÍA CHILE.

Santiago & Copiapó, Chile

Técnico de Compras. 02 de noviembre de 2021 – 22 de marzo de 2022

Proyecto: *Planta Fotovoltaica (PFV) – Guanchoi II.*

Funciones:

Dejé operativo el abastecimiento desde el arranque del proyecto: levanté las necesidades por disciplina, prospecté proveedores locales, implementé los servicios desde su inicio y aseguré los servicios base de obra (seguridad, transporte de personal y material, alojamiento y alimentación) con licitaciones y compras spot.

Logros:

- Implementé el procedimiento de compras del proyecto.
- Ahorros por gestión sobre US$40M en el gasto gestionado.

8. SOLTEC CHILE SpA.

Antofagasta, Chile

Encargado de Compras y Contratos. 02 de noviembre de 2020 – 12 de octubre de 2021

Proyecto: *PFV Sol de Lila, La Cruz Solar, Domeyko y Coya.*

Funciones:

Ordené la función de compras en cuatro plantas fotovoltaicas a la vez. Levanté requerimientos por disciplina, implementé los servicios desde el inicio y llevé las licitaciones de servicios y las compras spot con un procedimiento común.

Logros:

- Estandaricé el procedimiento y la planificación de compras para las cuatro plantas.
- Ahorros por gestión sobre US$115M en el gasto gestionado.

9. ACCIONA ABENGOA S.A. Antofagasta, Sierra Gorda, Chile
Especialista en Compras y Contratos. 18 de enero de 2019 – 05 de abril de 2020
Proyecto: *Planta Solar – Cerro Dominador.*

Funciones:

Abastecí la etapa de licitación e implementación inicial del proyecto (primeras calicatas). Hice el análisis de mercado, ejecuté licitaciones de servicios a corto y largo plazo con acuerdos marco dentro y fuera del país, y llevé las compras spot, operando bajo Procur-e.

Logros:

- Cumplí los plazos de arranque con acuerdos marco nacionales e internacionales.
- Ahorros por gestión sobre CLP$100M en el gasto gestionado.

10. ASTALDI CHILE S.A. Antofagasta, Calama & Chillán, Chile
Comprador. 2016 – 2018
Proyecto: *Calama: Subterránea T-13 y T-12 • Chillán: Hidroeléctrica Embalse Punilla.*

Funciones:

Tras mi trayectoria en soporte IT e ingeniería de confiabilidad en Komatsu, en Astaldi di el salto a las adquisiciones. Evalué necesidades por disciplina, hice análisis de mercado y status de compra, y llevé las compras spot de obra (ferretería, insumos tecnológicos, de construcción y eléctricos de baja y media tensión).

Logros:

- Consolidé mi pivote desde el área técnica e IT hacia las adquisiciones, asumiendo el rol de Comprador.

Otras Experiencias Laborales.

KOMATSU CHILE S.A. — Ingeniero de Confiabilidad. 2013 – 2016

KOMATSU CUMMINS CHILE S.A. — Soporte IT. 2012 – 2013

EJÉRCITO DE CHILE. — Instructor de Infantería, Cabo 2.° • Misión de Paz ONU, Haití (2010–2011). 2006 – 2012

Antecedentes Académicos.

Universidad Arturo Prat (UNAP). — Ingeniero Civil en Computación e Informática • Iquique, Chile.

Escuela de Suboficiales del Ejército. — Soldado Profesional / Instructor de Infantería • Santiago, Chile.

Información Adicional.

ERP / Software: SAP Ariba (avanzado) • SAP MM / R3 (avanzado) • Procur-e (avanzado) • Excel (intermedio) • CC+ (intermedio).

Metodologías: TCO • Matriz de riesgo • Análisis técnico-económico • Gestión de categorías • Acuerdos marco.

Automatización / IA: Automatización de procesos, agentes de IA, tableros de gestión e integración de datos.

Idioma: Inglés oral y escrito, nivel básico–intermedio (en formación).

Recomendaciones.

Referencias laborales disponibles a solicitud.